

## LES LABOS

**D**epuis les primo résultats fondamentaux issus de travaux au CEA/iRTSV, nous avons investi beaucoup de temps dans ce projet qui en vaut la peine." Nicolas Pasqual ne regrette pas d'avoir créé en 2005 la société ImmunID spécialisée dans les tests d'analyse permettant d'évaluer de façon précoce les risques d'immunodéficience liés aux traitements de cancers ou de maladies infectieuses. En l'espace de 4 ans, il a constitué avec l'aide de Sébastien Weisbuch, Nadia Plantier et Jean François Mouret, une équipe d'une quinzaine de personnes qui obtient des résultats encourageants tant au niveau de ses activités de services auprès de l'industrie pharmaceutique, qu'en terme de R&D. La plupart des programmes d'ImmunID ont été labellisés par le Lyonbiopôle (pôles de compétitivité mondial en infectiologie) et la société est impliquée dans d'autres projets scientifiques européens qui lui ont permis de mobiliser plus de 2 millions d'euros d'aides en 2008. Autre motif de satisfaction : la société a récemment lancé à Lyon, en relation notamment avec le cancérpôle Clara et l'équipe cytokines et cancer de Christophe Caux du Centre Léon Bérard, une série d'études cliniques dont les premiers résultats sont particulièrement prometteurs.

### Un énorme gain de temps

Depuis qu'il s'est lancé dans l'aventure de la création d'entreprise, Nicolas Pasqual a particulièrement apprécié l'aide apportée par le CEA et Alain Briand, responsable "activités de soutien aux start-up" au sein de la Direction de la Valorisation à Grenoble. En particulier : "Il a compris l'intérêt de notre projet, son potentiel, ses enjeux et a su les expliquer à nos interlocuteurs, il nous a ouvert de nombreuses portes. Cela nous a permis d'être soutenus sur le plan logistique, financier et juridique. Ce soutien nous a incité à nous ancrer sur place malgré les sollicitations d'autres régions." Grâce à l'aide du CEA, ImmunID a pu trouver des locaux sur le périmètre du Centre dès son démarrage. Un point important selon le dirigeant : "Cet ancrage nous a permis de pérenniser notre coopération avec l'institut de Recherche



Sébastien Weisbuch, directeur des opérations et Nicolas Pasqual, PDg.

### Start-up

## ImmunID, une nouvelle voie dans le bio-médical

Grâce au soutien logistique, scientifique et financier du CEA, la jeune entreprise avance à grand pas dans la mise au point de nouveaux tests d'analyse des risques d'immuno-déficience liés aux traitements du cancer.

Technologiques dans les Sciences de la Vie (iRTSV)." Sur le plan financier ImmunID s'est récemment rapprochée de partenaires financiers disposés à apporter les fonds nécessaires pour financer son lancement et sa croissance : "Cette étape est particulièrement importante car le développement de nos biomarqueurs et leur validation médicale demandent plusieurs années d'étude clinique." Les développements réalisés par la jeune société ont intéressé trois sociétés de capital-risque (Vizille Capital Innovation, Sofimac Partners et CEA Investissement) qui ont apporté 2,4 M€ à son capital. Ce soutien doit notamment lui permettre de créer une Station de Météo Immunitaire (IFS4) de dernière génération, destinée à mesurer l'impact des médicaments ou le niveau de risque infectieux des patients, étape essentielle pour la mise sur le marché des kits de diagnostic. Le dirigeant a aussi apprécié les judicieux conseils de Christian Vincent, responsable de la valorisation et des partenariats industriels de la DSV du CEA : "Dans les sociétés de Biotech/Medtech, la propriété in-

dustrielle revêt une place importante et le fait de co-breveter certaines de nos innovations est sécurisant pour nous. Nous savons que d'éventuels copieurs réfléchiront à deux fois avant de passer à l'acte." De l'avis des experts qui ont investi dans son capital, ImmunID propose aujourd'hui une solution performante d'analyse du répertoire immunitaire dont les applications sont prometteuses. Grâce à ces outils, il est maintenant possible d'envisager le développement d'applications industrielles permettant de personnaliser le traitement de chaque patient en fonction de son profil immunitaire. L'objectif de Nicolas Pasqual est de multiplier l'offre de services intégrés pour l'industrie pharmaceutique, afin d'augmenter les chances de succès de leurs études pré-cliniques et cliniques (PI à PIII) grâce à une meilleure stratification des patients à risques et/ou répondant à un traitement. Et il compte plus que jamais sur son partenaire historique pour aider sa société à s'intégrer dans le grand projet Giant.

■ Michel Queruel